



PARTNER STATT LIEFERANT



Zur Unterstützung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Gesamtbereichsleiter Vertrieb (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du hast die personelle Verantwortung für das Vertriebsteam und entwickelst die Potentiale der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter weiter
- Du übernimmst die komplette Umsatzverantwortung
- Du erstellst Marktanalysen, erkennst Kundenbedürfnisse und hast unsere Wettbewerber im Blick
- Zusammen mit dem Vertriebsteam akquirierst du Neukunden und pflegst den Kontakt zu unseren Bestandskunden, du verantwortest die Verkaufsziele und berichtest direkt an die Geschäftsleitung
- Du bearbeitest Angebote, Kalkulationen und legst kaufmännische Rahmenbedingungen fest, du führst Verhandlungen und handelst Verträge rund um unsere Produkte aus
- Du unterstützt unsere Marketingaktivitäten auf Fachmessen und auf fachspezifischen Informationsveranstaltungen
- Du arbeitest eng mit dem Controlling und der technischen Abteilung zusammen und gibst für die Außendarstellung die richtigen Impulse

Du bist richtig bei uns, wenn:

- Du über ein abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium verfügst
- Du mehrjährige leitende Erfahrung im Vertrieb mitbringst
- Du verfügst über ein ausgeprägtes Fachwissen über Edelstahl und Armaturen und/oder in der Lebensmittel- und Getränkeindustrie
- Du bist eine überzeugende Persönlichkeit mit ausgeprägtem, analytischen Denkvermögen sowie mit hervorragenden Präsentations-, Verhandlungsfähigkeiten
- Du bist verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Was wir bieten:

- 🎁 Entwicklungsmöglichkeiten
- 🎁 hohes Maß an Eigenverantwortung
- 🎁 kostenlose betriebliche Krankenzusatzversicherung
- 🎁 betriebliche Altersvorsorge
- interessantes und vielfältiges Aufgabenfeld

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Personalabteilung • Industriestraße 24-26 • 26446 Friedeburg • 04465/807-48 • bewerbung@ms-armaturen.de